

OFERTA DE CONTRACTE MENOR D'ASSISTÈNCIA TÈCNICA (INTERMEDIARI) PER A L'EXECUCIÓ DEL PROJECTE 03.19.02.22 "BENVINGUTS A CA NOSTRA. ATRACANT EL NOSTRE PRODUCTE A LA VOSTRA ESTADA".

1) Objecte del contracte

L'objecte del contracte és l'assistència tècnica per a l'execució del projecte "**Benvinguts a ca nostra. Atracant el nostre producte a la vostra estada**" que promou l'Associació Leader illa de Menorca i que es durà a terme durant deu mesos. Aquesta execució s'haurà de fer de manera coordinada amb l'equip tècnic de l'Associació Leader illa de Menorca.

Aquest projecte estarà liderat per tres professionals, ja siguin persones físiques o jurídiques. Tanmateix, en aquesta segona oferta laboral, es cerca al perfil que anomenarem **INTERMEDIARI**, és a dir, qui connectarà als agricultors, ramaders, productors, elaboradors, transformadors, i artesans amb les cuines dels establiments hotelers adherits al projecte.

2) Objecte del projecte

"**Benvinguts a ca nostra**" està pensat per mostrar dins el propi establiment hotelier en el qual el visitant s'allotgi en la seva estada a Menorca, alguns dels productes més emblemàtics o innovadors elaborats a Menorca. D'aquesta manera, amb aquest projecte es pretén mostrar, oferir, donar a conèixer, tastar/provar, compartir, o crear experiències, ja sigui fent accions concretes dins l'allotjament turístic o bé que el visitant pugui gaudir-ne de manera totalment natural i sense artificis, ja sigui a l'esmorzar que ofereix la majoria d'hotels, o bé en algun àpat o fins i tot, trobant-los dins la mateixa habitació. Cal dir que aquest projecte s'ha pensat amb caràcter pilot per a desenvolupar-se dins agroturismes, cases rurals, hotels d'interior, o establiments petits i mitjans (posant com a màxim, de fins a 120 places hoteleres). Es creu que accedir a les grans cadenes hoteleres esdevé una tasca molt difícil ja que, la seva política es regeix en la majoria d'ocasions pel preu, fet que provoca que molts dels aliments que es serveixen en aquests establiments vinguin d'altres illes o de la mateixa península. Per això s'ha optat per establiments més petits, de caire més familiar, amb uns equips més conscients i sensibles a l'entorn. A més, cada cop més la tipologia del turisme de Menorca es decanta per aquest tipus d'establiments més petits, sovint, ubicats a l'interior de les ciutats i pobles o bé al bell mig del camp, essent ja molt més representatius i marcant la direcció del tipus de turisme que Menorca sembla que necessita i pel qual hi ha una aposta forta i decidida.

En primer lloc, es pretén engrescar a un seguit d'establiments hotelers de diferents categories, els quals hauran d'acceptar a que els professionals que executin el projecte i contractats per Leader, puguin entrar a les seves cuines, analitzar les seves compres, donar-los algunes recomanacions sobre com fer compres kilòmetre zero, crear relacions comercials amb proveïdors locals, intentar millorar la seva cistella de compra tot adquirint producte local i de temporada, analitzar la relació qualitat preu del que ofereixen, i cercar formules per a què el client que tenen a l'hotel es doni compte dels esforços que estan fent i sàpiguen valorar-lo.

A continuació, es detallaran tot un seguit de compromisos als quals els establiments hotelers que participin en el projecte hauran de decidir a quins es comprometen a complir. En funció del nombre de compromisos adquirits i del grau de compliment que els hi donin, aniran rebent un seguit de gratificacions/recompenses. Entre aquestes hi haurà:

- assessorament als cuiners i als equips de compra d'alimentació i begudes de l'establiment,
- tast: donar a conèixer i a provar alguns productes i fer formacions al respecte a l'equip de cuina i de compres
- crear "*corners*" de productes als menjadors de l'establiment per a ser consumits pels propis clients,
- creació d'experiències gastronòmiques dins l'hotel pels clients

- organització d'excursions a explotacions agrícoles per donar a conèixer tant als equips de cuina com als propis clients d'alguns dels productes elaborats a Menorca
- “master class” d'alguns productors a les instal·lacions de l'hotel i tast del producte pels clients
- tastos sensorials
- concursos i sortejos de lots amb productes envasats aptes per ser transportats dins l'equipatge de tronada cap al seu lloc d'origen
- etc.

3) Tasques a realitzar per part de l'executor/a de la vessant comercial:

- Donar a conèixer el projecte a l'agricultor, productor, ramader, i artesà.
- Configurar i portar al dia una agenda i planificació d'activitats.
- Filtrar les demandes i saber organitzar les hores a dedicar a cada destinatari del servei.
- Donar visibilitat al projecte i crear canals de comunicació per aconseguir que sigui conegut arreu de l'illa, sobretot, entre el sector primari de l'illa.
- Elaborar recursos i suports que puguin ser d'utilitat per aconseguir els objectius marcats.
- Mantenir reunions de coordinació tant amb els altres companys del projecte com amb els tècnics de l'Associació Leader.
- Presentar una memòria final on es detalli el desenvolupament del projecte i es valorin i resumeixin les diferents actuacions que s'han dut a terme.

4) Calendari d'execució

El servei es prestarà entre el dia 1 de febrer de 2022 i el 30 de novembre de 2022.

5) Àmbit d'actuació

L'àmbit d'actuació inclou tota l'illa de Menorca.

6) Requisits

- Estudis relacionats amb el turisme o l'àmbit econòmic i/o empresarial o la nutrició.
- Disponibilitat horària.
- Carnet de conduir i vehicle propi.

7) Preu de l'assistència tècnica

La contractació tindrà un preu de 10.330,58€ (IVA exclòs), els quals seran abonats en tres pagaments. El 20% sobre el total a l'inici de l'encàrrec (a partir del primer mes treballat) el 40% a final del mes de juliol, i l'altra 40% just a la finalització de l'encàrrec. L'Associació Leader illa de Menorca haurà d'abonar les factures corresponents en un període de 30 dies naturals.

Amb el preu esmentat, s'inclou el cost dels desplaçaments ordinaris que s'hagin de fer per a portar a terme el servei.

A banda d'això, l'Associació Leader illa de Menorca dotarà al projecte amb un pressupost extra per a portar a terme les accions que l'executor proposi i les necessàries per a realitzar la divulgació i publicitat del projecte, les quals hauran de ser consensuades amb l'equip tècnic de Leader.

8) Presentació d'ofertes i procés d'adjudicació

L'anunci d'aquesta oferta es realitzarà mitjançant l'apartat de notícies de la web de l'Associació.

Els professionals interessats podran presentar la seva proposta durant els 10 dies hàbils següents a la publicació d'aquest anunci, és a dir, a partir del dimarts dia 28 de desembre i fins el dimarts 11 de gener de 2022.

Les ofertes s'han de presentar amb la indicació “Assistència tècnica: Benvinguts a ca nostra. Intermediari” i hauran de ser enviades al correu electrònic: tbp.leader@cime.es

No es tindran en compte les ofertes presentades fora de termini.

L'associació Leader illa de Menorca es compromet a fer publicitat d'aquesta oferta mitjançant la seva pàgina web, les seves xarxes socials, i la comunicació als seus 44 socis i a entitats col·laboradores habituals, els quals se'ls demana que facin també publicitat de l'oferta.

Una vegada acabat el termini de presentació d'ofertes, es constituirà una comissió integrada per l'equip tècnic de Leader el qual revisarà la documentació presentada. A continuació, se citarà a tots i cadascun dels aspirants que compleixin els requisits per a realitzar una entrevista personal, presencial o telemàtica. Una vegada fetes, es farà una segona valoració. Donant publicitat als resultats al mateix tauler d'anuncis de la web de Leader Menorca, finalitzarà el procés de contractació.

9) Documentació a presentar

- Solvència tècnica i experiència: currículum actualitzat de la persona interessada. S'ha d'especificar clarament la titulació que posseeix i els projectes anteriors realitzats. En cas de tractar-se d'una persona jurídica i/o empresa, s'haurà de designar (adjuntant Currículum Vitae) de manera clara a la persona que executarà l'encàrrec.

Es valorarà positivament la informació addicional que es presenti i que permeti estimar el coneixement del sector a què fa referència la contractació. En aquesta contractació, es valorarà molt l'esperit comercial de la persona seleccionada, la xarxa de contactes de que disposa, i l'experiència general dins el sector.

- Proposta d'execució del projecte: document curt (màxim dues pàgines per davant i darrere) en què l'interessat ha d'explicar la manera en què pensa executar el servei, les idees que pot aportar, la manera de treballar de l'interessat, etc.

Tota aquesta documentació podrà ser adreçada en llengua catalana o castellana, indistintament.

CONCEPTE	PUNTUACIÓ
1.Solvència tècnica: - Titulacions oficials i complementaries - Experiència en l'execució de projectes similars	Fins a 40 punts
2. Proposta tècnica Es valorarà: - Plantejament de l'encàrrec - Serveis i solucions informàtiques que es poden oferir - Mecanismes per incentivar l'adhesió i el compromís del jove agricultor - Pla de comunicació del projecte - Viabilitat del projecte: objectius, indicadors i resultats esperats	Fins a 25 punts
3. Entrevista personal	Fins a 35 punts
TOTAL	Fins a 100 punts

L'Associació Leader illa de Menorca podrà demanar documentació addicional si considera que és necessària per a una millor valoració de l'oferta.

En el cas que cap proposta arribi a 50 punts, es podrà considerar el contracte desert.

Si voleu tenir més informació de l'oferta, podeu sol·licitar-la a través de l'adreça de correu electrònic:
tbp.leader@cime.es

A 27 de desembre de 2021
Associació Leader illa de Menorca